



Die MECAPLEX AG, in 1948 gegründet und die seit 2011 der Glas Trösch Gruppe gehört, kann auf eine über 60 Jahre erfolgreiche Tätigkeit zurückblicken. Sie beschäftigt 50 Spezialisten der Flugzeugindustrie. Mit innovativem Geist und einem feinen Gespür für die Kundenbedürfnisse und engagiertem Personal hat sich die Firma laufend weiterentwickelt.

In der Aviatik sind die MECAPLEX Verglasungen weltweit ein Begriff. Die führenden Flugzeug- und Helikopter Hersteller gehören zum Kundenstamm.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n:

Key Account Manager (m/w) 100%

Tätigkeit:

- Schnittstelle vom Verkauf zur Produktion
- Erstellen und pflegen der Kunden Artikel und Überwachung der Revisionen anhand von Zeichnungen und Teilelisten
- Aufbereitung der eingegangenen Kundenaufträge im ERP und Air Supply
- Koordination der Liefertermine mit der Auftragsplanung
- Übergabe der Aufträge an die Produktion
- Überwachen der Produktionstermine
- Erstellen von Offerten inkl. Preisgestaltung
- Kommunikation der Kunden Anforderungen an Mecaplex und Vertretung von Mecaplex Interessen gegenüber dem Kunden
- Umsetzung und Einführung von neuen Produkten

Profil:

- Technische Grundausbildung
- Verkäuferisches Talent
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Luftfahrtkenntnisse von Vorteil
- 3D Systemkenntnisse von Vorteil
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Italienischkenntnisse von Vorteil

Interessiert?

Wir bieten Ihnen eine vielseitige, interessante und verantwortungsvolle Stelle in einem dynamischen und innovativen Umfeld.

Bei allfälligen Fragen können Sie sich gerne an den Abteilungsleiter, Herr Arne Kramer wenden: a.kramer@mecaplex.ch oder +41 32 644 22 59

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (per Mail) zuhanden Frau Melanie Schmid, Personalverantwortliche: m.schmid@mecaplex.ch.